# Formation GP-03 – Le chef de projet en relation client – Etre à l'écoute du client et rester dans le cadre du contrat



Responsable de projet
Personne technique
en interaction client



Aucun prérequis





### Intra-entreprise présentiel

7 heures (1 journée) 1 420 € HT / groupe (4 à 8 pers.)\* Contenu et durée adaptés à vos besoins

#### Individuel présentiel

1 200 € HT \*
(tarif sur la base de 6 heures)
Contenu et durée
adaptés à vos besoins

\*Frais de déplacement en sus en fonction du lieu



Etablir une relation de partenariat durable et gérer les situations difficiles en coopération avec le client

« Parce que satisfaire le client et les intérêts de l'entreprise peut apparaître paradoxal »

## Objectifs pédagogiques

- Gérer la relation client dans la coopération et la préservation des intérêts de l'entreprise
- Aborder les situations délicates dans la compréhension des besoins du client et le respect de son propre périmètre de décision

## Compétences visées

- Communiquer de manière professionnelle et dans le langage du client
- Gérer une demande client qui sort du cadre prévu ou du contrat
- Annoncer une mauvaise nouvelle au client
- · Accueillir et gérer un mécontentement client
- Négocier avec le client pour arriver à une issue positive pour chaque partie

# Programme

#### Gérer la relation client dans les situations délicates

Les fondamentaux de la relation client Annoncer une mauvaise nouvelle : écouter, proposer, négocier Valoriser l'offre technique, parler dans le langage client Gérer une demande client qui sort du contrat Accueillir un mécontentement et rebondir

## Les plus de l'intervention

Apport du processus de négociation et d'outils de communication. Mises en situation sur des scenarii apportés par l'animateur Travail sur les situations des participants Travail en groupe et échange de pratiques



## Evaluation des acquis

En fin de formation sous forme de questionnaire



Marc Vilcot (cliquer sur le lien pour accéder au CV du formateur)

