

ME-08 – Le club des managers – Les ateliers des managers

Personnes concernées

Groupe de managers au sein d'une entreprise ou d'une organisation.

Prérequis

Niveau B1
en langue française,
référentiel européen
CECRL

Intra-Entreprise

Tarif du cursus :

845 € HT par
½ journée de 4H

Ou

1 360 € HT par
journée de 7H

par groupe de 4 à 8 pers.

Dates :

A votre convenance

Lieu

Lieu à votre convenance
Frais de déplacement en
fonction du lieu
d'intervention



Décloisonner et favoriser une culture commune par un apprentissage partagé

Objectifs pédagogiques :

- Apprendre sur les cas concrets terrain, les réussites et les erreurs de chacun
- Ancrer les postures par un accompagnement et une mise en action dans la durée
- Acquérir des connaissances et des outils « à la carte »

Compétences visées :

- En fonction des thématiques choisies

Programme : A la carte :

Vous souhaitez proposer un cursus aux managers de votre entreprise et leur proposer un format intra-entreprise, sous forme d'ateliers dynamiques et originaux. Construisez le « menu » de formation qui vous convient en incluant les thématiques qui répondent à vos besoins :

EI Efficacité individuelle

- EI01 : Se connaître pour mieux travailler avec...
- EI02 : Se connaître pour mieux communiquer
- EI03 : Etre ou ne pas être : vendre ses compétences
- EI04 : Comprendre les mécanismes de son stress : se placer en position d'agir
- EI05 : Sortir du « je n'ai pas le temps »

RI Relation inter-personnelle

- RI01 : Droit au but : gérer un entretien à enjeux
- RI02 : Manager jardinier : motiver par l'entretien professionnel
- RI03 : Du rêve à la réalité : partager un contrat d'objectifs
- RI04 : Stroke en stock : les signes de reconnaissance
- RI05 : Les stratégies durables : travailler en cohérence avec son N+1
- RI06 : Traiter un écart (performance ou comportement) : gagner en légitimité
- RI07 : Reconstruire des accords à partir des désaccords

EQ L'équipe

- EQ01 : Rendre l'implicite explicite : un cadre d'équipe pour favoriser l'autonomie
- EQ02 : Coopérer, un acte naturel ?
- EQ03 : Coopétition : coopération /compétition
- EQ04 : Y a-t-il un pilote dans l'avion ? : tableau de bord
- EQ05 : Sortir du syndrome bipbip coyotte : produire ensemble
- EQ06 : N'en jetez plus... : gérer la charge de l'équipe
- EQ07 : Bien démarrer un projet ... pour arriver à bon port
- EQ08 : Communication collective : choisir le bon vecteur
- EQ09 : Alternative aux TICs : management visuel
- EQ10 : Des réunions : du Flop au TOP
- EQ11 : S'outiller pour des réunions au TOP

EN L'entreprise

- EN01 : Vis ma vie : décloisonnement
- EN02 : Rapport d'étonnement : décloisonnement
- EN03 : Les emails sont-ils des pirates de votre temps ?
- EN04 : Motiver dans le changement...tout un programme
- EN05 : Valeurs - Vision – Mission
- EN06 : Faire vivre les valeurs de l'entreprise
- EN07 : Le mouton à 5 pattes : préparer le recrutement
- EN08 : Personne n'est parfait : sélectionner notre futur collaborateur
- EN09 : Mieux vaut prévenir que guérir : manager responsable

N La négociation

- N1 : Négocier, un acte collaboratif

Auto-évaluation des acquis en début & fin de session

Formateurs : [Anne Bolatre](#) OU [Françoise Baland](#) OU [Marc Vilcot](#) (cliquer sur le lien pour accéder au CV du formateur)



Renseignements et inscription :
contact@com-hom.com
www.com-hom.com

Coordonnées des consultants :
www.com-hom.com/societe/contact/